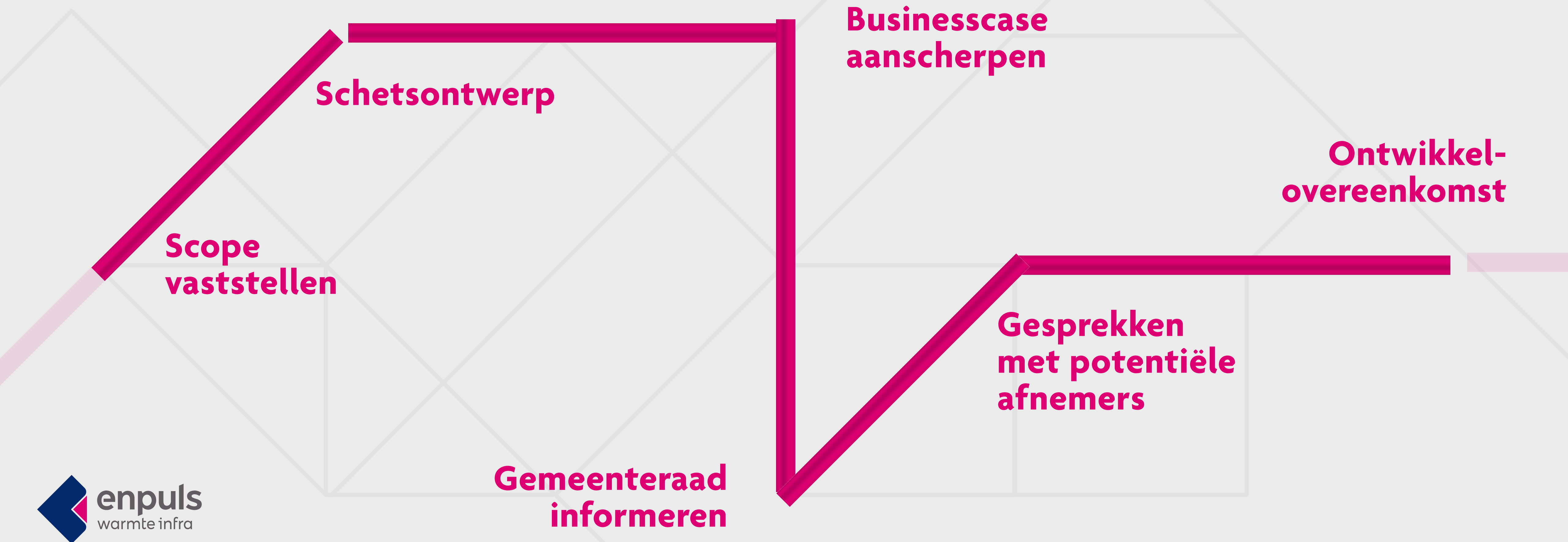


Ontwikkeling warmtenet

Fase 2: De haalbaarheidsfase

In de contractfase ligt de focus op het maken van bindende afspraken met een aannemer, het afsluiten van contracten met afnemers en leveranciers, en het toewerken naar een investeringsvoorstel.



Ontwikkeling warmtenet

In de contractfase ligt de focus op het maken van bindende afspraken met een aannemer, het afsluiten van contracten met afnemers en leveranciers, en het toewerken naar een investeringsvoorstel.

Schetsontwerp

Scope vaststellen

Samen met de betrokken partijen wordt de scope voor een haalbaar project vastgesteld.

Businesscase
aanscherpen

Ontwikkel-
overeenkomst

Gesprekken
met potentiële
afnemers

Gemeenteraad
informereren

Ontwikkeling warmtenet

In de contractfase ligt de focus op het maken van bindende afspraken met een aannemer, het afsluiten van contracten met afnemers en leveranciers, en het toewerken naar een investeringsvoorstel.

Scope
vastste

Schetsontwerp

Er wordt op hoofdlijnen een tracé uitgetekend waardoor je inzicht krijgt in het aantal KM dat het tracé beslaat, de benodigde diameter, en wat dit betekent voor de ruimte inpassing.

Businesscase
aanscherpen

Ontwikkel-
overeenkomst

Gesprekken
met potentiële
afnemers

Gemeenteraad
informereren

Ontwikkeling warmtenet

In de contractfase ligt de focus op het maken van bindende afspraken met een aannemer, het afsluiten van contracten met afnemers en leveranciers, en het toewerken naar een investeringsvoorstel.

Businesscase aanscherpen

Er kan hierdoor een inschatting gemaakt worden van de primaire en secundaire kosten, en wanneer er herinvesteringsmomenten plaatsvinden. In de haalbaarheidsfase wordt een bandbreedte van **50%** gehanteerd.

Schetsontwerp

Scope
vaststellen

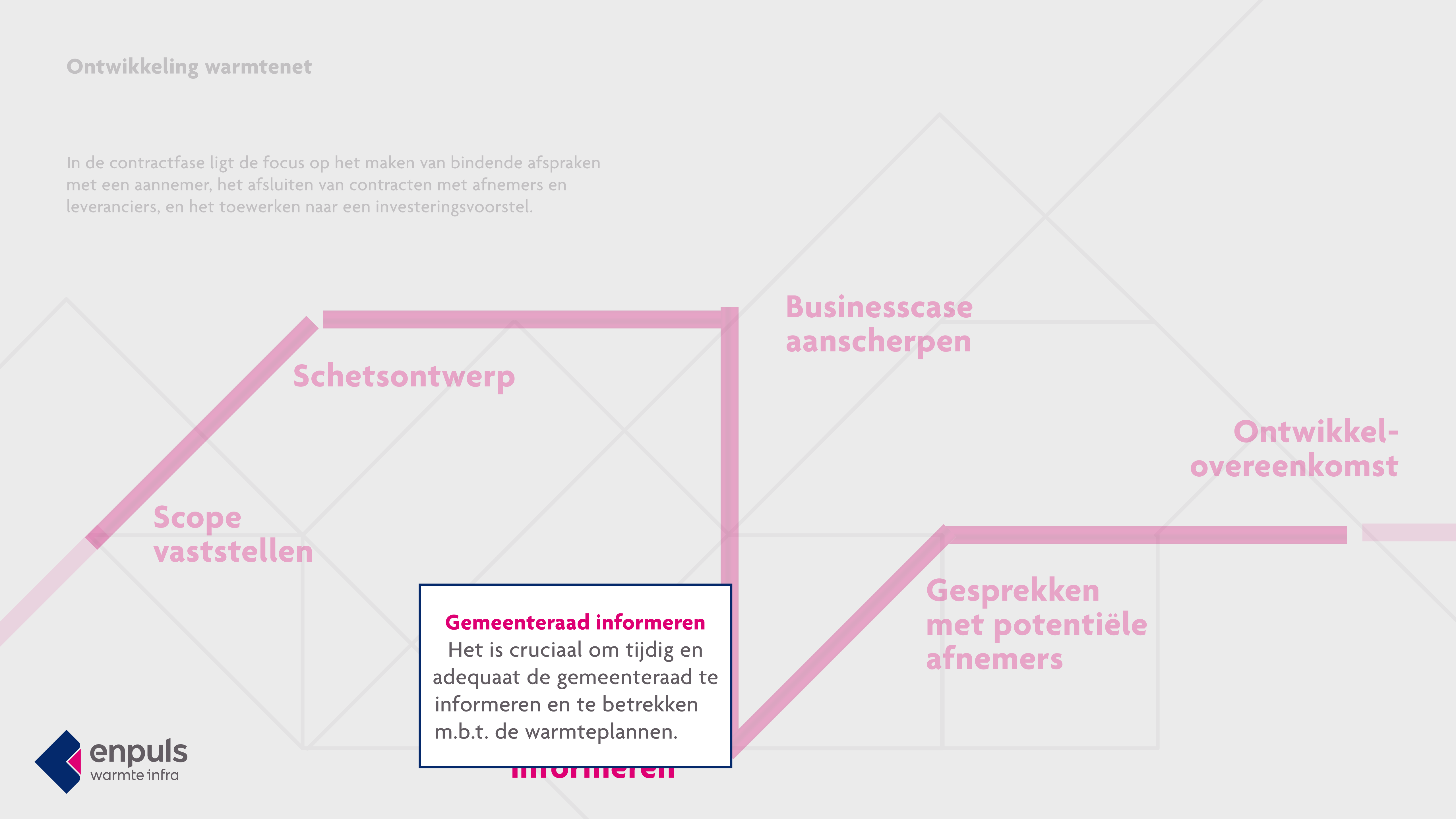
Ontwikkel-
overeenkomst

Gesprekken
met potentiële
afnemers

Gemeenteraad
informereren

Ontwikkeling warmtenet

In de contractfase ligt de focus op het maken van bindende afspraken met een aannemer, het afsluiten van contracten met afnemers en leveranciers, en het toewerken naar een investeringsvoorstel.



Ontwikkeling warmtenet

In de contractfase ligt de focus op het maken van bindende afspraken met een aannemer, het afsluiten van contracten met afnemers en leveranciers, en het toewerken naar een investeringsvoorstel.

Schetsontwerp

Scope
vaststellen

Gemeenteraad
informereren

Gesprekken met potentiële afnemers

Je wil informatieavonden organiseren en gesprekken voeren met potentiële afnemers om te informeren en enthousiasmeren. In de haalbaarheidsfase is het van belang commitment te krijgen van bewoners en andere afnemers.

Gesprekken
met potentiële
afnemers

Ontwikkel-
overeenkomst

Ontwikkeling warmtenet

In de contractfase ligt de focus op het maken van bindende afspraken met een aannemer, het afsluiten van contracten met afnemers en leveranciers, en het toewerken naar een investeringsvoorstel.

